

金币怪象：一次在伊朗的购币经历

刘岚雨

清华大学国际与地区研究院助理研究员，研究地区为中东

—

2020年9月19日，周六，是伊朗一周的第一天，也是美国施加新一轮制裁的前夜。在此之前的9月27日，美国国务卿曾公开宣称将会在9月20日单方面重启“快速恢复制裁机制” (Snapback Mechanism)，单方面恢复联合国的所有对伊制裁。过去一个多月内，美国在联合国安理会试图延长对伊武器禁运和恢复联合国对伊制裁的图谋相继蒙羞落空，伊朗总统鲁哈尼在9月16日提前为伊朗人民即将在9月20日取得的胜利表示祝贺：

“我现在提前为伊朗人民将在下周六和下周日取得的胜利表示祝贺。美国在大庭广众之下退出了伊核协议，谈及伊核协议时用尽世间坏话，鼓动其它国家退出伊核协议，威胁那些和伊朗进行经济往来的国家，现在回头又想使用伊核协议内的机制，却发现寸步难行。”

尽管如此，多年在伊生活经验告诉我，自20日之后伊朗的货币将经历新一轮较大幅度的贬值和通胀率的上涨，因此我一大早就赶往位于德黑兰东部的一处钱庄和金店聚集的区域，准备买一枚金币送给我在当地的挚友F君。通常而言，当地人倾向于从外国友人那里收到一些具有其所属国文化特色的礼物，在向外国友人送礼时也通常会送具有当地文化特色的礼物。举例而言，我曾向当地朋友送过中国的茶叶、瓷器、画轴、屏风等，从当地朋友那里收到的礼物有开心果、哈塔姆镶嵌工艺的容器、青花瓷砖和手工地毯等。这一次没有照以往那样选择带有中国元素的东西作为礼物的主要原因是新冠疫情导致中伊人员往来急剧减少，无从托人从中国带东西，因而不得不就地取材。我首先想到的就是金币，因为贵重且实在，在伊朗货币与日俱贬的过往、当下与未来面前，金

币在伊朗一直是抢手货，价值与日俱增。之后我又征求了当地朋友就以金币作为礼物的看法后，我更加确信金币就是理想的方案。以下是我和当地朋友M君的对话：

我：“我打算送朋友一个伊玛米金币(Imami Coin)，你觉得怎么样？”

M：“是女生吗？”

我：“不是”

M：“是亲属关系吗？”

我：“不是”

M：“是有很重要的事求他办吗？”

我：“不是”

M：“那你和他应该是很要好、很要好的朋友吧！”

通过和M君的对话我大致做出了这样一个判断：伊玛米金币在伊朗人眼中是比较为贵重的，普通朋友，甚至好朋友之间都不会以此作为礼物；只有家人、男女朋友之间和求人办要事的时候才会送伊玛米金币。而我一直以来都将F君当作自己的好兄弟，视同家人，金币正好能传递兄弟情谊，可谓是完美的礼物。



图1 半个金币 作者提供

二

找到一家熟人介绍的卖金币的铺子，铺面不大，橱窗里零星散放着一些纪念金币、古董金项链、伊玛米金币、半个金币和四分之一金币，和旁边琳琅满目的手表店一比，实感萧条。走近店铺后，两个年轻小伙站在近1米5高的柜台后面，柜台上横挂着巨大的塑料膜，将我与他们隔开，其目的是为了防范新冠病毒。因为最近几天一直在追踪金价的变化，心里大概对这一天的金价有个判断，应该绝对不会超过13000000土曼/克，而且我也根据这一估价兑换了刚好的当地货币，因此并没有询问金价，而是直接说我要买一枚伊玛米金币。

店员A：“新的还是老的？”

我：“有什么区别？”

店员A：“纯度和重量没有区别，1370年（相当于公历1991年）之后的是新币，之前的是老币，老币比新币便宜，我建议你买老币，因为在国外只认黄金，不认新旧。”

在伊朗生活久了这种事早就见怪不怪了，在这里不光新版和旧版美元在兑换时价格存在差异，甚至美元上有一点褶皱都会被压价兑换。

我想既然都决定送一个相对贵重的礼物，也就没必要在乎那点差价，否则反让人觉得小气，于是我就要了新的，并将卡递给了店员B。店员B在刷了卡后告诉我卡内的钱不够。我觉得不太可能，于是我开始询问今天的金价。

店员A：“1300000土曼/克，你背后显示屏上有价格。”

我转身看了一眼，显示屏上的价格是1285000土曼/克。我心里有些不悦，并不是因为他说的价格高于显示屏上的价格，更多的是因为我就是按1300000土曼/克换的钱，卡里的钱应该是刚刚好的。

我：“这个金币多少钱？”

店员B：“12500000土曼。”

我约莫估算了一下：一个金币是8.133克，以店员给的价格，一克金币约合1500000多土曼。难怪我卡里的钱不够呢！

我：“根据你们给的价格，一克金币1500000多土曼，高出今天金价很多。”

店员A面露窘色，向我示了一下价格显示屏，然后说：“任何地方都不会以显示屏上的价格卖给你，金币就是这个价格，不是按克卖的。”

我：“那我买半个金币，多少钱？”

店员A：“7500000土曼。”

我又估算了一下，半个金币一克合到了1600000土曼，我感到十分诧异，便向店员A询问了原因。

店员A：“是这样的，半克金币比一整个金币贵，四分之一金币又比半克金币贵，四分之一金币一个是4000000土曼。”

我：“为什么呢？”

店员A：“因为重量小的金币买的人多。现在老百姓没钱，只买得起四分之一一个金币，半个金币和一整个金币买的人比较少，买一整个金币的人尤其少。我们店里现在一整个金币总共只有三个。”

听完店员A的解释后，我虽然明白了其中的当地道理，但是还是一时半会儿无法接受。于我过往的经验而言，黄金就是黄金，价格是国际化的，你可以收取工艺费的形式提高黄金的实际价格，但是不能因为哪个买的多个就越贵。



图2 库曼风格的手工地毯 作者提供

三

从金店回家的路上我脑子里想的全是金店里发生的一切，一股脑儿的困惑：为什么同样份量、纯度和崭新的金币会因为生产年份有价格的差异？于我而言，越有年份的金币应该越有价值，为什么在这里却是越新年份的货币越贵？为什么店里明明显示着全国统一的金价，但是却不按统一价格卖？为什么小的金币明显贵的情况下，大家不能先攒攒钱，去买相对便宜的一整个金币？……

思考之后，我想可能有以下几种解释。首先，可以从文化角度解释为什么年份差异会导致价格差异。从文化角度看，当地人有重表喜新的特点。著名伊朗问题研究学者霍马·卡图齐安(Homa Katouzian)在论述伊朗社会的短期性(short-term)的特征时举过一个形象的例子，就是伊朗人习惯随意将仅有30年（甚至20年）建筑年龄的居民楼称为“破旧建筑”(sakhteman-e kolangi)，并不是因为建筑本身不够牢固，而仅是因为建筑风格和室内装修过时了。从当地人所具的重表喜新性来看，他们倾向于花更多的钱购买新版金币和美元也就不足为奇了。

其次，就为什么金币售价高于标准金价，不同重量金币价格间存在的显著差异及为什么当地百姓会舍廉求贵，其背后的主要原因应该还是经济原因。作为典型的食利国家，伊朗经济状况，多数人民的物质生活易受外部环境影响，而伊朗又长期以来不断受到各种形式的国际制裁和外部孤立，多数人的个人经济状况和生活品质因突然性的货币急剧贬值和通胀率大幅上涨经历了一轮又一轮的突然恶化。在这种情况下，多数当地民众缺少经济上的心理安全感，为了获得安全感他们需要手中的货币迅速转换成可以保值的東西，包括黄金、外汇、汽车、地毯、家具，甚至是香烟。一方面由于金币是抢手货，另一方面由于货币贬值和通货膨胀导致金币价格一直看涨，对于卖方而言即使卖的比标准金价贵也不愁卖，对于买方而言，虽然现在是以较高的价格买入，但是长期来看总是赚的，这正是导致金币价格总是以高于标准金价价格出售的原因。

至于为什么会出现越小的金币越贵及民众舍廉求贵，其背后的原因在于民众收入的减少。随着货币长期的不断贬值，当地人的实际收入大幅减少，而金

价又是国际化的，因而金价的增速总是远远高于收入的增幅，导致民众能够购买的起的金币份量越来越少，因此出现了店员A所说的四分之一的金币是最有市场的这一情况。但是这并不是民众舍廉求贵的理由。民众之所以选择更贵的小金币买是因为对于未来的经济状况极度没有信心，迫切希望尽快将手中的货币转化为保值的黄金以获得安全感，根本等不到攒够足够的钱去买相对便宜的一整个金币。



图3 进口香烟 作者提供

四

想着想着就走到了家前的小巷，巷口有个水果摊，上面摆满了新鲜诱人的葡萄。我走到摊前向摊主询问价钱。

摊主：“22土曼一公斤，对于你们外国人跟不要钱一样！”

这时我突然想到对于金币的困惑可能还有另一种解释，那就是我上当受骗了，因为我昨天买的同样的葡萄只有19土曼一公斤。

随即我对摊主说了一句：“生活太不容易了！”